

Başarmak için aksiyon almak gerekir.

Yoksa kurulan planların, belirlenen strateji ve taktiklerin hepsi bir hayalden, bir dilekten öteye geçemez.

Aksiyon da gücünü, doğru-zamanlı veri analiziyle belirlenmiş oyun planı ve dinamik yönetimden alır.

Aksiyona geçmeden önce, bir satranç oyuncusu gibi oyun planı kurmak, verileri anlık takip edip oluşabilecek riskleri hesaba katarak matematiğini oturtmak karar alma mekanizmasında büyük önem taşıyor.

Teknolojiyi iş süreçlerimize entegre etmemiz, yani iş zekası sistemleri ile anlık takip edilebilen etkin yönetim raporlaması sayesinde veriye dayalı kararlar alıyor ve dinamik olarak bilançoğu yönetiyoruz.

Bugün kurduğumuz oyun planı ve ona bağlı aldığımız aksiyonların karşılığını; sürdürülebilir gelir yaratım kapasitemizde, güçlü sermayemizde ve müşterilerin tercih ettiği banka olmamızda görüyoruz.

Rakiplerimiz arasında en yüksek getirili aktif oranı, en büyük net ücret-komisyon bazı, vadesiz - vadeli TL mevduatta özel bankalar arasında en yüksek hacme sahip olmamız, aldığımız öngörülü, çevik ve planlı aksiyonların bir sonucudur.

İhtiyatlılık prensibi gereği ayırdığımız bilançodaki serbest karşılıklar dahil ulaştığımız %22'lik Özkaynak karlılığı, bir tesadüf ya da dilek değil, bir hedefin ve bu hedef doğrultusunda alınan aksiyonların yansımasıdır.